

AUTOMATIZACIÓN

Bereiker apuesta por la robótica colaborativa invirtiendo un 7 por ciento de su facturación

Ha desarrollado para Talgo una aplicación a medida de soldadura para coches de tren

► Bereiker ha apostado por potenciar la robótica colaborativa dentro de su negocio, para lo que ha triplicado su ritmo de inversión respecto a años anteriores hasta destinar en 2021 entre un 5 y un 7 por ciento de su facturación. Los desembolsos sufragados el acopio de tecnología, la ampliación de su equipo y a su estrategia de marketing.

AINARA LOZANO. Legutiano

La compañía alavesa Bereiker, especializada en soluciones de automatización industrial a medida, está realizando este ejercicio una apuesta decidida por impulsar la robótica colaborativa en su ámbito de negocio, lo que le ha llevado este año a destinar una inversión de entre un 5 y un 7 por ciento de su facturación, situada en torno a los 4,7 millones de euros. Con esta inyección de capital reforzarán su diseño de aplicaciones a medida, integrando la tecnología colaborativa de sus *partners* y aportando valor para responder a todas las necesidades de sus clientes.

Según explican desde la compañía, ven indicios claros de que la tendencia en las pymes industriales en los próximos años será la automatización y la colaboración entre robots y personas, un trabajo en equipo que aporta mayor seguridad, ergonomía y precisión al proceso. Es por esta razón que están realizando una inversión importante, principalmente en tres ámbitos: tecnología, con la consecuente diversificación de catálogo; ampliación del equipo de robótica y automatización; y el refuerzo de su estrategia de marketing, que incluye la crea-

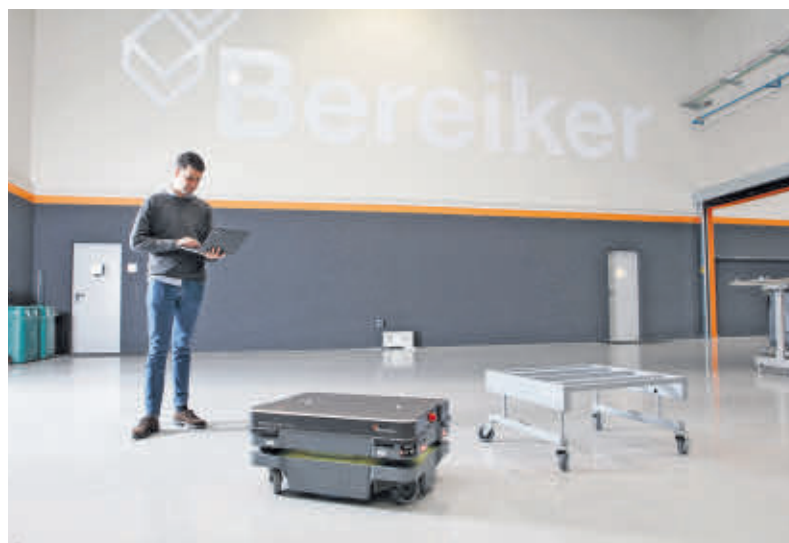
ción de una web específica (robotica.bereiker.com.).

A partir del impulso de la robótica colaborativa, Bereiker se encuentra suministrando un brazo colaborativo a una empresa de mecanizado para la carga/descarga de pieza en máquina, a la vez que han desarrollado para Talgo una aplicación a medida para soldar los coches de tren. En concreto, les han diseñado un pórtico de soldadura equipado con un robot colaborativo, provisto de un sistema de amarre que posiciona con firmeza y precisión las partes del coche para que el robot,

Suministra un brazo colaborativo para el sector de mecanizado

asistido por un sistema de guiado por visión, complete la soldadura de forma automática.

La apuesta de Bereiker por acen-tuar su actividad en la robótica colaborativa coincide con su trasla-



Trabajador de Bereiker realizando pruebas con un robot.

do a unas instalaciones de mayor tamaño en el polígono industrial de Goiaín, donde cuentan con un espacio destinado específicamente a electrónica avanzada y robótica colaborativa, donde su equipo de especialistas en robótica y automatización realiza todas las pruebas y ajustes necesarios a los robots pre-

vios a la entrega a cliente. Además, cuentan con 1.200 m² para el montaje de proyectos de grandes dimensiones, destinado a realizar demos a potenciales clientes para que conozcan la tecnología.

Respecto a sus recursos humanos, su equipo se ha incrementado un 23 por ciento en los tres últimos años.

RENOVABLES

Siemens Gamesa revisa a la baja sus previsiones de negocio para 2021

EMPRESA XXI. Bilbao

Siemens Gamesa Renewable Energy anuncio el pasado mes de julio que los resultados preliminares de su tercer trimestre fiscal del ejercicio 2021 suponen un cambio en su guías de mer-

cado para el ejercicio. La revisión, se debe a provisiones para proyectos onerosos afectados por los precios de las materias primas y las estimaciones de costes de lanzamiento de la plataforma 5.X, especialmente en Brasil. Estos factores

se han exacerbado por la pandemia, sobre todo en Brasil, donde la compañía se enfrenta a deficiencias en la cadena de suministro y cuellos de botella relacionados con la ejecución. Esto supondrá que las ventas del grupo para 2021 se sitúen en la parte inferior del rango comunicado (10.200/10.500 millones). También se ajusta el 'ebit' a un rango de -1% a 0%.

Todos los factores mencionados han incidido en el tercer trimestre del ejercicio 2021. En consecuencia, los resultados preliminares del tercer trimestre registrarán unas ventas de 2.700 millones. La reevaluación de la rentabilidad de la cartera de pedidos de aerogeneradores (WTG), como consecuencia de los factores antes mencionados, da como resultado provisiones por contratos onerosos por un importe estimado de 229 millones en este trimestre. El impacto se concentra fundamentalmente en los primeros proyectos con la plataforma 5.X de Siemens Gamesa en Brasil con entrega en los ejercicios 2022 y 2023.

La entrada de pedidos en el trimestre ascendió a 1.500 millones, afectada por la volatilidad del *Offshore*. La cartera de pedidos total se fija en 32.600 millones, con un desempeño sólido de las unidades de negocio *Offshore* y Servicios.

BURUAGA

Líderes en montaje y reparación de transmisión a cardan

Gran stock de piezas

382 Max. Torque Capacity

482 Max. Torque Capacity

582 Max. Torque Capacity

Servicio Técnico Oficial de GWB (Essent)

A Danne Brandt

Polígono Irubide, parcela 4B-2, 48960 Galdakao, Bizkaia • Tf 944 499 716 • info@buruaga.com • www.buruaga.com